

L'ARTE DI VENDERE CASE

Intervista a **LINDA CAMPITIELLO**, che ha realizzato il suo sogno



Linda, occuparsi di un'agenzia immobiliare è un mestiere o una passione?

Per me è certamente una passione. Fin da ragazzina fantasticavo sul luogo che ci accoglie, che ci fa sentire al sicuro, che ci rende protetti, e cosa poteva essere? La CASA. L'idea che un giorno ne avrei scelta una per me, mi ha fatto rendere conto che avrei potuto farlo anche per gli altri.

Il cliente che entra in un' Agenzia Immobiliare non sempre ha le idee chiare.

Tendenzialmente io cerco di capire, in primis, la disponibilità economica e le caratteristiche dell'immobile che si sta cercando, di come vivrà il nucleo familiare o una giovane coppia di sposi, dei colori che si predilige e dei mobili. Tutto ciò mi fa capire cosa dovrò proporre.

Vi occupate anche di restyling?

Ovvio. Può capitare che una persona che ha acquistato tramite noi chieda anche un supporto in tal senso, e anche qui possiamo spaziare con tante idee



Intermediazioni immobiliari
Via L. Cingia, 4 (P.zza Castello) Lodi 26900 tel.0371 42.09.79
P.IVA 04986420968 info@lindaimmobiliare.it

www.lindaimmobiliare.it

Linda, Lei predilige il classico o il moderno?

Entrambi, con il buon gusto si riesce a mischiare il tutto. L'importante è la funzionalità, vivere l'ambiente, scegliere colori caldi e magari con uno spazio verde intorno.

Avete proposte anche per località di lago o mare?

In questo momento stiamo proponendo bellissimi immobili sul Lago di Garda e in Liguria.

Oggi giorno come possiamo capire il vero valore di un appartamento o di una villa?

E' molto importante affidarsi a persone competenti ed oneste, verificare tutti i vantaggi o gli svantaggi di un acquisto, essere trasparenti e chiari.

Progetti futuri?

Tanta voglia di progredire e fare sempre al meglio con questa bellissima professione che rimane comunque alquanto delicata.

Dalla redazione di "MADAME ET MONSIEUR" un grande augurio a Linda.